

# CRÍA: IMPACTO DEL MANEJO Y LA COMERCIALIZACIÓN SOBRE LA ACTIVIDAD

Dr. Alfredo Apellaniz. 2000. Conferencia en Seminario Maximizando la eficiencia de producción en cría. Bolsa de Cereales, Bs.As., 20.06.00.  
[www.produccion-animal.com.ar](http://www.produccion-animal.com.ar) / [www.produccionbovina.com](http://www.produccionbovina.com)

Volver a: [Principal Prod. Bovina de Carne](#) > [Cría en general](#)

## I) CONOCIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE LA REALIDAD ECONÓMICA

En este punto lo que se trata de dejar bien en claro es que la cría es una actividad económica de baja rentabilidad con respecto al capital invertido, fundamentalmente compuesto por la tierra, hacienda y mejoras de trabajo. Este índice se encuentra, en empresas sanas, alrededor del 3 % anual.

Una vez conocido esto, es necesario definir si ese ingreso cumple con las necesidades o expectativas del productor.

Si no lo hiciera, es recomendable salir de la actividad agropecuaria, ya que en general es de baja rentabilidad, a comprometer su capital en aventuras intensivas de producción y comercialización.

He visto en los últimos años a muchos criadores y productores mixtos tomar créditos para invertir en proyectos de espárragos, frambuesas, tambos, fábricas de queso, carnicerías, hacer más agricultura, etc., con el objetivo de incrementar su renta. Muchos de ellos solo lograron "salvarse" asumiendo una pérdida "mínima" después de sufrir enormes presiones y sacrificios.

La otra posibilidad es que, aun aceptando una baja renta por la seguridad que da la inversión en tierras y hacienda, se dedique a utilizar todas las herramientas de manejo y estrategias de producción y de comercialización de costo mínimo para mejorar sus ingresos. El criador es fundamentalmente comprador de toros y vendedor de terneros y vacas de refugio vacías, secas y viejas. Veamos algunas alternativas para mejorar en estas actividades.

## II) ALTERNATIVAS QUE INVOLUCRAN A LOS TOROS

### II.1) Revisación de los toros.

Si en la revisión de toros se agrega la Prueba de Capacidad de Servicio, se obtendrán múltiples beneficios.

- a) Detección y posterior eliminación de un 5 a 10 %, de toros no aptos por problemas de articulaciones y de pene, solo diagnosticables mediante esta prueba.
- b) Clasificación y mejor utilización de los toros en las distintas categorías de vientres de acuerdo con su potencial de entore, logrando una disminución de los toros utilizados a la mitad. Se puede bajar el porcentaje de toros del 4 al 2 %.
- e) Se puede aumentar la cabeza de parición en un 10 %, siempre que la alimentación sea suficiente para que las vacas entren en celo.

### II.2) Reposición de los toros.

Hay muchas alternativas para elegir a la hora de decidir la reposición de toros y obtener beneficios adicionales.

- a) Comprar solamente toros de alta capacidad de servicio, con lo cual la reposición disminuye a la mitad de los toros.
- b) Utilización de toros propios. Algunos criadores tienen un rodeo un poco más seleccionado, y compran cada tres o cuatro años un toro de plantel con lo que ya tienen cubierta su reposición. Otros dejan directamente algunos terneros enteros y luego de una selección visual se quedan con la mitad de la reposición de toros y compran en el mercado la otra mitad. De esta forma se aseguran una variabilidad genética suficiente para seleccionar sus hembras de reposición, sin exponerse a tener una alta consanguinidad. Logran así la venta de sus terneros a precios de mercado, mantener la calidad de su rodeo y disminuir el costo de su reposición.
- c) Alquiler de toros. Hay en el mercado de cría empresas que se dedican a alquilar toros con todas las garantías sanitarias y de todas las razas más utilizadas en el país. Es una buena opción si se quiere empezar un planteo de cruzamientos en el que las razas se alternen en distintos períodos o si el planteo es por un corto período y por lo tanto no justifica la compra de toros. El precio por temporada de servicios no debería superar el 30 % del valor de un toro nuevo.
- d) Canje de toros. Se realizan operaciones de canje de toros por terneros o vacas. Me vi involucrado en dos tipos de operaciones, en una se canjeaban seis terneras británicas de no menos de 150 kg por un toro de raza continental de dos años y de aproximadamente 500 kg. Se envió una jaula de sesenta terneras y volvió con diez toros; se cruzaron las facturas el mismo mes para neutralizar el IVA. En la otra operación se canjeaban cuatro

vacas CUT con cría al pie por un toro Aberdeen Angus de dos años y 450 a 500 kg; partió una jaula con seis toros y volvió con veinticuatro vacas paridas.

- e) Compra de toros último servicio. Un criador tenía para ese determinado servicio un número muy ajustado de toros y una escasa capacidad de compra. Consiguió comprar en una estancia seis toros viejos aptos para servicios a un precio 15 % más que su valor de carne con 90 días de plazo. Los vendía al finalizar la temporada, y con poco dinero los pagaba.
- f) Compra de toros con tarjeta de crédito. Hay por lo menos tres bancos que han emitido tarjetas de compra agropecuarias, y hay cada vez más establecimientos ganaderos adheridos. La principal ventaja es el plazo largo de pago que llega a los dos años, a una tasa de interés razonable, que va del 9 al 11 %.

Se puede apreciar que hay una gran variedad de opciones a la hora de tener que decidir la reposición de toros, y en cada situación particular se puede optimizar el gasto que genera. Vemos que desde el punto de vista comercial todo es negociable. Pero debemos tener en cuenta que cualquiera sea la alternativa utilizada, los toros que entran a servicio deben estar aptos para esa tarea, lo que significa que su veterinario debe revisarlos y efectuar un control físico y sanitario que incluya dos diagnósticos negativos de enfermedades venéreas.

### **III) ALTERNATIVAS QUE INVOLUCRAN A LOS TERNEROS**

El objetivo de todo criador es producir la mayor cantidad de kilos de carne por hectárea al menor costo, y venderlos lo más caro posible, dentro de los límites que el ecosistema y el mercado le imponen.

#### **III.1) Aumento de la producción**

- a) Entore de vaquillonas a los quince meses. Apunta a que en la época de servicio, la totalidad de las hembras del rodeo se entore, y por lo tanto lograr un 20 % más de terneros, ya que no habría en el campo una categoría de vaquillonas de reposición sin servicio. Hay tres factores fundamentales que hacen que el beneficio sea de un 10 % en el mejor de los casos y que son: la alimentación, tanto de las terneras, para que lleguen la mayor cantidad posible ciclando al servicio, como de las vacas de primera parición para que se vuelvan a alzar a tiempo, y el aumento significativo de los problemas de parto. Los casos que más éxito lograron en esta práctica son aquellos en los que el tamaño de la vaca del rodeo era más bien chico, con bajos requerimientos y que permitía mejorar la alimentación manejando la carga en los mejores potreros de campo natural, dosificando antiparasitarios y cobre cada 60 días. Se utilizaron toros producidos en el campo, hermanos de las vaquillonas para disminuir los problemas de parto. Un efecto no deseado de esta práctica es la disminución, con el correr del tiempo, de la cabeza de parición.
- b) Destete precoz. Esta práctica permite aumentar dramáticamente el número de vientres y el porcentaje de preñez. Genera un problema que es la cría del ternero destetado. Si el criador no tiene la infraestructura de verdeos, comederos, etc., necesarios para hacer bien este paso, le conviene transferir esa responsabilidad a otra empresa. Hay campos de invernada y feedlots que compran, capitalizan o dan hotelería a esta categoría de terneros. Se van a vender más terneros de menor kilaje con una diferencia a favor del criador de entre un 15 y 20 % más de kilos de ternero vendido. Por ser este ternero muy liviano, el kilo de peso vivo se cotiza más caro en el mercado. Esta práctica genera un efecto muy beneficioso que es el mejorar sensiblemente la condición corporal de las vacas.
- e) Creep grazing - Creep feeding. Al darle al ternero durante los últimos meses de lactación, período en el que solo el 10 % de su alimento es leche, acceso a una alimentación diferenciada de verdeo o balanceado, se logra vender terneros gordos y aprovechar el diferencial de precio contra la invernada si lo hubiera, acortar el plazo de cobro, y vender más kilos de ternero, alrededor de un 10 % según la alimentación. La verdadera ganancia está en hacer esa alimentación con algún tipo de excedente del establecimiento.
- d) Cruzamiento. La mayor producción lograda a través del vigor híbrido es un hecho concreto. La decisión a tomar es qué proporción del rodeo entrará en cruzamiento. Es una de las prácticas más sencillas, y no tiene casi ningún costo. Los terneros careta y similares son muy buscados por los invernadores, por lo que un alto porcentaje de terneros cruza, en un lote de venta, puede mejorar el cierre de un negocio. Además, esos terneros son más pesados. La utilización de vacas de media sangre aumenta la producción en un 20 %, pero la mitad de esa ganancia se la lleva la mayor cantidad de insumos de mantenimiento de esa vaca.

#### **III.2) Aumento del precio de venta: diferenciar y agregar valor al producto**

- a) Remate en estancia. Es necesario tener una escala suficiente para atraer a los compradores, ofrecer un producto que realmente sea de una altísima calidad y uniformidad, ofrecer una amplia financiación, ya sea propia, bancaria o con tarjeta de crédito, y darle amplísima publicidad con un marketing adecuado. En mi experiencia, un remate de 5.000 cabezas de tres marcas líquidas tradicionales, con plazos de 120 días libres para terneros, obtuvo libre de gastos propios de remate, un 12,5 % más que si se hubiera vendido en forma particular a los mejores precios del mercado.
- b) Venta de genética. Leachinan Cattle Company ofrece a quien tenga muy buenas vacas carniceras, inseminarlas con semen de sus toros seleccionados para la Argentina. Todos los toros poseen información estadística

expresada en Desvíos Esperado de Progenie para las características que hacen a la cría y producción de carne. Se compromete a comprar mínimo el 10 % y máximo el 30 % de los machos, al doble del precio del novillo de Liniers y hasta un 10 % de las hembras en las mismas condiciones. Con este sobreprecio en esa proporción del destete, se cubren ampliamente los costos del semen y de la inseminación. El resto de los machos se tiene que castrar y se venden con la información genética de los padres. Las terneras pueden venderse para madres o retenerse para valorizar el propio rodeo. Hay una empresa argentina, Las Lilas, que propone un planteo similar para los criadores de Angus.

- e) Exportación para nichos de mercado. Las asociaciones de criadores de las principales razas británicas del país tienen en ejecución su proyecto de exportación de carne con marca, vendiéndola más cara por su calidad, terneza y origen conocido.

Baja la marca Better Beef Leachman Cattle Co. ha iniciado sus operaciones de producción y venta de carne de machos y hembras cruza Piel montes con razas continentales y británicas. En los EE.UU., uno de cada cien consumidores está demandando carne tierna con bajo contenido graso. Esa tendencia es nueva, sostenida y creciente. La raza Piedmontes posee carne más tierna que la Angus y con solo un tercio de su grasa intramuscular (Clay Center, Nebraska). Eso se debe a un gen doble músculo diferenciable del de otras razas por un test de ADN. La frecuencia de homocigotas en la población pura es del 98 %. Por eso, todas las cruza Piedmontes poseerán ese gen y podrán ser identificadas como tales. LCC comprará a un valor plus del mercado, la producción de machos y hembras cruza al destete, que serán recriados y luego engordados en feedlot, y la carne enviada a los EE.UU.

Se puede producir carne orgánica o ecológica. En estos planteos hay grandes limitaciones en cuanto al uso de drogas, ya que no se puede utilizar ningún producto de síntesis química, ya sea en la implantación de pasturas o en la agricultura que eventualmente se quisiera realizar en el campo dedicado a este tipo de producción.

Se pueden aplicar todas las vacunas necesarias, pero no se pueden aplicar antibióticos, anabólicos, etc. Solo se puede suplementar con granos producidos en el establecimiento en forma orgánica y se puede dar hasta el 1 % del peso del animal. Ya hay empresas que comercializan estos productos y por los novillos o terneros pagan un 10 % más que en el mercado.

#### **IV) ALTERNATIVAS QUE INVOLUCRAN A LAS VACAS REFUGO**

El objetivo es explorar alternativas para mejorar la venta de la típica vaca de conserva, que es la categoría más castigada del campo.

- a) Mejorar el estado de la vaca CUT. Hay productores que 45 a 60 días antes del destete colocan en la nariz de los terneros unos dispositivos que les impiden mamar, terminando de esta manera la lactancia. Se logra así, disminuir los requerimientos de la vaca, con lo que su estado mejora sensiblemente y se minimiza el efecto sobre el ternero ya que permanece al pie de su madre hasta la venta.
- b) Aprovechamiento de festucas tóxicas. Durante el otoño y el invierno es el momento más propicio para pastorear las festucas tóxicas, que tanto abundan en los campos de cría de la cuenca del Salado. En ellas se podrán cambiar de categoría vacas vacías por tacto rectal, ya que por la ausencia de altas temperaturas la sintomatología se hace leve, permitiendo aumentos de peso.
- e) Engorde de vacas. En todos los campos de cría hay algunas lomas o medialomas. Todo criador sueña con diversificar su actividad y poder hacer agricultura. Por lo general en las zonas de cría no se puede hacer una buena agricultura por razones de terreno, caminos, disponibilidad de maquinaria e insumos necesarias, y comercialización muy cara. Por lo tanto, en esas lomas conviene hacer praderas o agricultura en función de generar recursos forrajeros para engordar las vacas de refugio o para tener la disponibilidad necesaria para hacer un exitoso entore de 15 meses, o mantener una vaca cruza de mayores requerimientos.

#### **CONCLUSIÓN**

Un factor muy importante a tener en cuenta en la cría es la carga animal. Se dice que en invernada, cuando nos pasamos un 10 % de la carga, los animales dejan de ganar peso y entran en mantenimiento, con lo cual no hay ganancias. Es muy difícil establecer un parámetro similar para la cría, pero es evidente que cuando hay una sequía y la carga relativa aumenta, caen los porcentajes de preñez, el peso de los terneros y el estado de las vacas de refugio y la rentabilidad. Es necesario conocer muy bien la receptividad del campo para poder mantener un equilibrio entre productivo y rentabilidad razonable.

Todas las alternativas que se han mencionado para mejorar la rentabilidad de la cría logran un incremento en los ingresos de 10%. Por lo tanto, se deduce que no hay recetas milagrosas, pero que siempre podemos mejorar el resultado de nuestra explotación con los criterios de aplicación de prácticas de manejo y comerciales de muy bajo costo de implementación.

Volver a: [Principal Prod. Bovina de Carne](#) > [Cría en general](#)